

Sie sind eine **verkaufsstärke Führungspersönlichkeit in der Automobilbranche** und suchen den nächsten Schritt in eine ganzheitliche Geschäftsführung.

Die Settelen AG ist ein renommiertes Dienstleistungsunternehmen im Bereich der **Mobilität**, das bei ihren Privat- und Unternehmenskunden in der Region Nordwestschweiz sehr gut verankert ist. Die diversen Umzugsfahrzeuge und Reiseautos, insbesondere auch der FCB-Reiseauto, gehören in Basel schon fast zum Stadtbild.

Das Autogeschäft mit den Marken Toyota, Ford und Isuzu ist ein weiteres Geschäftsfeld, das seit Jahren zu Settelen's Erfolg beiträgt. Die sich stark wandelnde Automobilbranche nimmt das Unternehmen zum Anlass, mit einem innovativen **Konzept "Stadtgarage Basel-West"** die Mobilitätsbedürfnisse ihrer Kunden umfassend und kundenorientiert zu befriedigen.

Das Unternehmen sucht entsprechend per sofort oder nach Vereinbarung eine/n

Geschäftsführer/in / CEO - für das Autogeschäft

für diesen innovativen und erfolgsversprechenden Business Case der Stadtgarage mit Autos, Hybridfahrzeugen, eBikes u.v.m. am Firmenstandort an der Türkheimerstrasse. Sie bringen entsprechend erfolgreiche Berufserfahrungen als Verkaufs- und/oder Standortleiter in der Automobilbranche mit und trauen sich zu, dieses Unternehmen überzeugt und engagiert in diese Zukunft zu führen und **erfolgreich am Markt zu positionieren**.

Ihre Hauptaufgabe besteht darin, mit ihrem Team die **aktuellen und zukünftigen Markttrends** sehr genau zu lesen, entsprechend **innovative und marktfähige Dienstleistungen** zu entwickeln, die über den blossen Verkauf von Autos und Nutzfahrzeugen in der Nordwestschweiz hinausgehen. Mit ihrem sehr guten Gespür für das Machbare und unbeirrten Willen, ihren Kunden die allerbeste Dienstleistung anzubieten, verstehen Sie es, ihre **Mitarbeitenden und Kunden zu begeistern**.

Dank Ihren guten betriebswirtschaftlichen Kenntnissen, den sehr guten Führungs- und Social Skills sowie Ihrem **grossen, persönlichen Netzwerk** werden Sie als Unternehmer der wichtigste Teamplayer im und ausserhalb des Unternehmen. Dank Ihrem **Flair für das Unternehmerische und Ihrem kreativen Drive** entwickeln Sie erfolgreich neue Geschäftsmöglichkeiten, setzen diese mit ihrem Team tatkräftig um. Sie vernetzen sich mit der regionalen Firmenkundschaft und zeigen sich und Ihr Unternehmen als verlässlichen Partner auf den Gebieten der Unternehmens- und Mitarbeitermobilität. Der Antriebsformen sind keine Grenzen gesetzt.

Um in dieser unternehmerischen Herausforderung erfolgreich zu sein, bedarf es einer **soliden kaufmännischen Ausbildung**, vielseitiger Führungs- und Vertriebserfahrung in der Automobilbranche sowie dem **Willen als Unternehmer und Leaderpersönlichkeit ein Unternehmen zu entwickeln** und in die Zukunft zu führen. Sie sind eine sehr selbständige, unternehmerische Arbeitsweise gewohnt und wissen, dass Sie nur mit TUN und Wille zum Ziel kommen. Gute Sprachkenntnisse in Englisch helfen Ihnen bei der Umsetzung der Ziele. Französisch würde die Aufgabe zusätzlich vereinfachen.

Falls Sie eine unternehmerische Herausforderung als Geschäftsleiter/in suchen und einem gut positionierten Unternehmen in Zukunft Ihre Handschrift geben möchten, senden Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen per Email zu (andre@voegtlin-partner.ch). Herr Vöggtlin wird sich danach mit Ihnen in Verbindung setzen.